

**ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ С  
РЕСПУБЛИКОЙ УЗБЕКИСТАН: СОСТОЯНИЕ,  
ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ**

**Байсова Кундуз Таштанбековна**  
*к.э.н., и.о.доц. БФЭА*  
*bayysova-kunduz@rambler.ru*

**Аннотация**

*Узбекистан является ближайшим соседом и торгово-экономическим партнером Кыргызстана, однако, на пути дальнейшего развития экономических связей имеется ряд проблем, которые препятствуют более полному использованию имеющегося потенциала.*

**Annotation**

*Uzbekistan is the closest neighbor and trading partner of Kyrgyzstan, however, in the further development of economic relations it has problems that is knocking up the fuller utilization of existing capacity.*

**Ключевые слова:** *торговля; приграничная торговля; экспорт; импорт; товарооборот; инвестиции.*

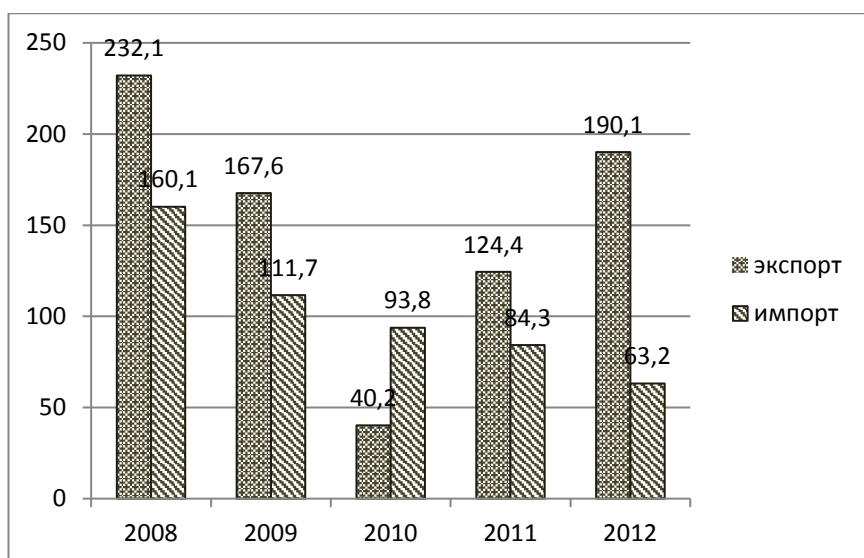
В годы советской эры республики Центральной Азии имели высокий уровень торговли внутри Союза, но эта торговля составляла часть административно-командной экономики и не основывалась на рыночных принципах. Подобно другим советским республикам, у республик Центральной Азии были незначительные объемы торговли с внешним миром. Одним из благ независимости явилась возможность поиска оптимальных рынков для экспорта в рамках глобальной экономики.

Однако этот процесс осложнялся рядом факторов, включая необходимость установления новых транспортных и торговых связей, ограниченную конкурентоспособность экспортных промышленных товаров Центральной Азии на мировых рынках и отсутствие твердой валюты.

По мере смягчения или устранения некоторых из этих трудностей доля бывших советских республик в товарообороте стран Центральной Азии значительно сократилась. Это сокращение было особенно быстрым и резким в Узбекистане, которому было относительно легко переориентировать экспорт конкурентоспособных в мировом отношении товаров, таких как золото и хлопок, с бывших советских республик на международные рынки.

Основными торговыми партнерами Кыргызстана среди стран Центральной Азии в настоящее время являются Казахстан и Узбекистан. Из числа стран Центральной Азии наиболее тесные торгово-экономические связи Узбекистан поддерживает с Казахстаном, который в последние годы входит в пятерку его основных торговых партнеров. Доля Казахстана в общем товарообороте республики составляет порядка 6-10%. Вместе с тем, мировой финансовый кризис прямым образом отразился на темпах и объемах двустороннего товарооборота. За 2009 год он составил 1 млрд. 196,3 млн. долларов США (экспорт - 891,8 млн., импорт - 304,4 млн.) и снизился по сравнению с 2008 годом на 33,1%. Подобное снижение торгового оборота произошло и с другими странами.

За период 2007-2012 гг. торговый оборот составил 392,5 млн. долларов. Разумеется, события 2010 года повлияли на ухудшение состояния данного показателя и в указанном году товарооборот между двумя странами составил всего 135 млн. долларов. Несмотря на это, в последующие годы динамика выросла на 20%, отношения улучшились. Их большую часть составляет газ [1]. Наибольшие показатели объема товарооборота были достигнуты в 2008-году, когда данный показатель вырос на 44 процента и составил 265 миллионов долларов США. По данным на 2011 год товарооборот между Кыргызстаном и Узбекистаном увеличился до 208,3 млн. долларов [2].



**Рисунок 1. Объемы товарооборота Кыргызстана в 2008-2012-гг. (млн. долл. США)[3, с. 52]**

Увеличение товарооборота произошло благодаря увеличению экспорта товаров из Кыргызстана в Узбекистан. В 2011 году увеличились поставки в Узбекистан по таким категориям товаров как сырье, инвестиционные товары, промежуточные товары, энергопродукты. Именно в этом году возобновились в Узбекистан поставки сырья, которые прекратились еще в 2008-году.

Конечно, потенциал обеих стран этим не ограничивается. Пока не задействовано множество имеющихся возможностей в ряде таких отраслей, как текстильная промышленность, фармацевтика, переработка сельскохозяйственной продукции.

Товарный ассортимент экспортно-импортных операций двух стран состоит в основном из сырьевых товаров: Кыргызстан экспортирует в Узбекистан минеральное топливо, строительные материалы, машины и транспортное оборудование, электрические лампы накаливания и т.д. Импортирует из Узбекистана природный газ, удобрения, строительные материалы.

Кыргызстан в экономике Узбекистана, также как и Узбекистан в экономике Кыргызстана, не является крупным инвестором. Так, по данным на 2010-год Узбекистан направил в экономику Кыргызстана всего 66 557,9 тыс. долларов США инвестиций, что составляет очень малую (1,86%) долю в общем объеме иностранных инвестиций Кыргызстана (из них в виде прямых инвестиций 40,0 тыс. долл. США). В Кыргызстане по данным на 2010-год функционировало всего 78 узбекистанских совместных предприятий и предприятий с полным участием иностранного капитала.

Однако, как было подчеркнуто ранее, мы при анализе торгово-экономических связей опирались на данные официальных источников. Но существуют и альтернативные исследования вполне авторитетных организаций, выводы которых дают совершенно другую картину. Согласно данным этих исследований объемы внешней торговли между странами центральноазиатского региона довольно значительны, однако реальный обмен товарами не отражен в официальных данных. Так, в июне месяце 2011- года было завершено исследование «Приграничная торговля. Оценка пересечения границы между Кыргызстаном и Узбекистаном», которое было проведено общественным фондом «Проект будущего» и «Центральноазиатский институт свободного рынка» при помощи Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ).

В данном исследовании говорится о том, что в Кыргызстане за годы независимости высокими темпами развивалась внешняя торговля со странами центральноазиатского региона, включая Узбекистан, в которой значительную долю занимала приграничная торговля. «Приграничная торговля» определяется как поток товаров и услуг через международные границы стран в пределах досягаемости до 30 километров. Уникальная особенность трансграничной торговли заключается в географической близости. Транспортные расходы практически не имеют большого значения. Это

позволяет торговцам использовать различия в предложении, спросе и цене на различные товары и услуги, доступные по обе стороны границы».

Так, к примеру, только через рынок «Кара-Суу», расположенном в Ошской области, согласно результатов расчета, проведенных в вышеупомянутом исследовании в 2008-году, было вывезено на территорию Узбекистана товаров на сумму около 611 млн. долларов. В официальной же статистике, в указанном 2008-году, весь стоимостной объем экспорта из Кыргызстана в Узбекистан составил всего 232,5 млн. долл. США. Кроме того, в экспорте продукции в Узбекистан товарные группы, относящиеся к китайскому происхождению (текстиль, швейные изделия, обувь, головные уборы, мебель и пр.) не обозначены, имеется лишь группа товаров под названием «Готовые изделия», объем которых в указанном году составил всего 0,2 млн. долл. США. Отсюда определенно можно сделать вывод о том, что названная продукция экспортируется в Узбекистан неформально, путем контрабанды и «челночным» способом.

Также следует отметить фактическое отсутствие в официальной статистике традиционно импортируемой из Узбекистана в Кыргызстан такой товарной группы как сельскохозяйственная продукция (фрукты и овощи), которые согласно результатам опроса, а также оценкам экспертов, составляют значительные объемы. Так согласно данным того же исследования, только через два села Халмион и Алга Баткенской области ежедневно проходит от 10 до 30 грузовых автомашин разной грузоподъемности и сельхозпродукции из Республики Узбекистан. Действует схема – завозится нелегально груз без документов на узбекских автомашинах в КР, перегружается на автомашины с кыргызскими номерами и оформлением соответствующих документов, подтверждающих их происхождение. Оценка стоимостного выражения этого трафика представляется затруднительной ввиду наличия других «пунктов» перехода, сезонности овощей и фруктов, конъюнктуры цен в зависимости от времени года.

Определенная часть данной продукции ввозится и реализуется на внутреннем рынке Кыргызстана (включая северный регион), остальная часть экспортируется в Казахстан и Россию.

Следует отметить, что внешняя торговля, и в особенности, ее приграничная форма играет огромную роль в сфере устойчивости межэтнического общения, обеспечения занятости населения, повышения активности бизнеса. Кроме того, от стабильности развития данной сферы, повышения качества и совершенствования форм ее развития, во многом зависит и степень повышения доверия между приграничными сообществами, укрепления социальных и межэтнических связей.

Из мировой практики известно, что наиболее интенсивно внешняя торговля страны осуществляется с приграничными регионами.

Узбекистан, в сравнении с другими странами, меньше участвует в таких интеграционных действиях, как ЕврАзЭС, ОДКБ.

Например, в 2011 году в Санкт-Петербурге страны СНГ подписали договор о зоне свободной торговли. Вначале Узбекистан не подписал этот договор, так как у него были сомнения. В прошлом году он присоединился к договору, сейчас идут взаимные переговоры. Кыргызстан выразил согласие с таким решением Узбекистана и верит, что оно даст положительные результаты. У нас сложились хорошие торгово-экономические отношения со многими странами благодаря либеральной экономике и малому применению запретных мер. Узбекистан же рождает свою экономическую модель. Их экономические показатели высокие, большой рост ВВП. Несмотря на это, к вопросам импорта узбеки подходят с осторожностью, что создает преграды торговле.

Разумеется, мы заинтересованы в развитии наших отношений. В торговом обороте Кыргызстана доля Узбекистана составляет 3,5%, из них 10,5 – экспорт, 1,2% - импорт. Это неплохая позиция на сегодняшний день.

Подытоживая вышеприведенные данные, хочется отметить, что экономики стран центральноазиатского региона в силу отсутствия экономической интеграции несут значительные потери. Во-первых, эти потери связаны с тем, что некогда интегрированные экономики были разделены, кооперационные, торговые, производственные, научные и другие связи разорваны. Страны, разорвав эти связи, новые так и не приобрели. Следовательно, доходы, имевшие когда-то место в экономике

стран отсутствуют, в то время как, возобновив эти связи можно было их восполнить. Во-вторых, начиная с 90-х годов между странами региона активизировалась трудовая миграция, имеющая экономическую подоплеку. Из-за слабой интегрированности стран мигранты, находящиеся часто нелегально в другой стране, бесправны, терпят трудности и унижения. К тому, страна, вообще отправляя в другую страну своих мигрантов уже теряет. Страна теряет молодого, часто высокообразованного инициативного специалиста, на обучение которого уже потратило немало средств. Страна теряет возможность использовать ум, талант и силы этого специалиста, которые он посвятит уже для развития экономики другой страны. В-третьих, страна в силу отсутствия прозрачных правил и процедур при пересечении границ и коррумпированности таможенных органов теряет средства, которые могли бы поступить в государственный бюджет страны в виде таможенных пошлин и сборов.

Тесное экономическое сотрудничество, налаживание кооперационных связей между предприятиями региона, поощрение взаимных инвестиций, государственная поддержка миграционных процессов в регионе, обеспечение унификации правовой базы может привести к развитию экономик обеих стран центральноазиатского региона.

#### **Список литературы:**

1. Кыргызстан – Узбекистан: В отношениях соседей должны присутствовать вечная дружба и вечные интересы /Интервью с Панкратовым О., заместителем министра экономики//Газета «Кыргыз Туусу» № 10 от 12.02.2013 / стр. 6
2. Данные Национального Статистического Комитета Кыргызской Республики //www.stat.kg
3. Платежгый баланс КР. – Май, 2013. – С. 52